

- このニュースは、毎月 1 回、以下の通り配信されています。
 - ◎ 各都道府県石油組合および北海道・各地方石油組合宛
 - ◎ 共同事業部会各委員および農林漁業部会各委員

- 全石連ホームページに「共同事業 G ニュース」を常時掲載しています。
いつでもカラーで、過去号から最新号まで、ご覧いただけます。
 - ※ 「全石連」で検索⇒「石油広場 全石連ホームページ」⇒
「組合員の皆様へ」⇒「組合員情報」⇒「共同事業 G ニュース」
 - ※ アドレスは <http://www.zensekiren.or.jp/> です。

- 主な内容は（お役立ち情報満載！）
 - ① 購買事業の「新商品紹介」、主力商品の基礎知識
 - ② 中型生命等の販売成功例、自家共済、保険の紹介と基礎知識
 - ③ 各種お知らせ
 - ④ 農林漁業 A 重油制度解説～事務手続きのポイント等 などです。

(目次)

- 1. 秋期キャンペーン速報～早くも目標達成の石協も

- 2. 秋期キャンペーン目標達成に向けて～取組状況のご報告
 - (1) 長野石協は、洗車タオルローラー作戦開始！
 - (2) 広島石協は、商品案内を工夫して新規注文獲得！

- 3. お知らせ
 - (1) タオルの価格動向
 - (2) 灯油缶カバー在庫切れ。11月12日から出荷再開です。
 - (3) HV車自習ビデオ (CD)
 - (4) 中型生命グループ保険 21年度加入分に関する配当金のお知らせ
 - (5) 中型生命セット用の交通傷害・傷害保険おすすめをお忘れなく！
 - (6) SS 総合共済に賠償交渉相談サービス (11月15日～)
 - (7) 商品問い合わせ・注文はお早めに (お願い)

- 農林漁業コーナー
 - ・ 漁業経営セーフティネット構築事業
 - ・ 事務手続きポイント

1. 秋期キャンペーン速報～早くも目標達成の石協も

秋期キャンペーンご協力ありがとうございます。

資材（給油伝票、洗車タオル）の9月単月の結果が集計できました。全国平均では、目標の約4割が達成されています。キャンペーン期間の1/3が経過したところで4割達成ですので、全国平均で目標達成といきたいものです。

単協さん別に見ますと、福島石協さんは早くも給油伝票・洗車タオルとも目標達成！

広島石協さんと長崎石協さんが給油伝票の目標達成！

宮城石協さんが洗車タオルの目標を達成！ されています。

是非、目標達成に向けて、皆様の更なるご健闘をお願いいたします。

2. 秋期キャンペーン目標達成に向けて～取組状況のご報告

(1) 長野石協は、洗車タオルのローラー作戦開始！

県石事務局では、組合員さんへの共同事業取扱い商品のお奨めを、「より具体的に丁寧に」を心がけて、共同事業の推進拡大を図ることとしました。

手始めに、洗車タオルの積極販売を開始、県石会議や各支部長を通じてのサンプル配布も、一方的にただ配布するのではなく、商品の良さや価格の優位性を「より具体的に丁寧に」説明しながら実施することとしました。

ぜんせき新聞（全員購読）の洗車タオル広告と相乗効果もあって、全く注文の無かった組合員さんからも、注文を戴けるようになったとのことでした。

今後、大いに期待したいですね。

(2) 広島石協は、商品案内を工夫して新規注文獲得！

県石事務局では、従来、共同事業商品のご案内を郵送で行っていましたが、読まれないまま捨てられていることが多いと判断し、22年度よりFAX方式（案内回数もアップ、季節商品のタイミングも考慮）に切り替えました。

この結果、読まれる度合いが大幅アップ！し、商品への質問や注文がぐっと増加したとのことでした。特に、給油伝票の秋期キャンペーン目標の達成はもとより、年間目標も達成しました。

お知らせ（商品案内）が、読まれるって大事ですね。参考になりました。

3. お知らせ

(1) タオルの価格動向

洗車タオルは、そのほとんどを中国からの輸入品に頼っています。ご案内のとおり、中国国内の労働賃金上昇に加えて、綿価格高騰が続き前年同期比7、8割高となるなど、タオル製品価格の値上げが避けられない状況となっています（繊維業界紙によれば、中国側は2～3割値上げを唱えているそうです）。

全石連は現在4社からタオル納入を受けていますが、早速1社（主力のR型取扱い社）から値上げについての打診を受けており、近々価格交渉を行うことにしています。今年7月の値上げ要請には、本会負担により組合員（組合）への価格転嫁を回避しましたが、今回は本会のみで上げ幅を吸収できないと推察されます。また、残る3社については、現在のところ不明ですが、タオル業界全体が直面する問題であり、今後値上げ申し出の可能性が高いものと考えられます。

上記の事情を踏まえ、**キャンペーン終了後の早い時期に、一部のタオルについて値上げのお願いをせざるを得ない状況であります。**今後、納入元との話し合いを進めながら、見込まれる値上げ幅、時期などについて、逐一ご報告させていただきます。

値上げアナウンス後は、駆け込み需要も予想されます。在庫の中で旧価格での提供は数が限られることから、組合員におかれましては、キャンペーン期間中の注文をお勧め下さい。

各単協さんにおかれましては、大変ご迷惑をおかけしますが、上記事情をご賢察賜り、ご協力お願いいたします。

(2) 灯油缶カバー在庫切れ。11月12日から出荷再開です。

ご承知の通り、日本列島が急速に冷え込んだこともあって、灯油需要が急増しました。このため、灯油缶カバーが、メーカーで在庫切れとなり、大変ご迷惑をおかけしております。大変恐縮ですが、11月11日（木）までのご注文の出荷は、**11月12日（金）**とさせていただきますので、ご理解・ご了承の程宜しくお願いいたします。

11月12日以降は通常通りの出荷となります。

(3) HV車自己学習用CD-ROM

①組合員限定！割安価格（定価の40%以上OFF）でご提供！

希望小売価格50,000円（送料別・税別）を組合員特別斡旋価格でご提供40%OFF以上します。組合・組合員企業でまとめてご注文いただければさらにお得です。

商品名	斡旋価格（送料込・税別）	
ハイブリッド自動車編 (CD-ROM版)	1～4枚の場合	29,800円/枚
	5～9枚の場合	29,300円/枚
	10枚以上の場合	28,500円/枚



②まずは、サンプルダウンロードから！

詳しい商品内容は、全石連のホームページ（石油広場）より共同事業グループ商品紹介にアクセスし「HV編商品紹介」よりサンプルダウンロードができます。

③ハイブリッド自動車基礎知識の決定版！

本商品は、自動車工学の教育ソフトとして専門的に作成された本格ツールを、SSのために特別編成したハイブリッド自動車基礎知識の決定版（日本初）として本年度より斡旋販売を行なっています。はじめての方でも簡単に使えるよう、テクニカル・イラストを使ったわかりやすい画面構成、音声ガイダンスやテキスト表示といった自己学習が行える機能も搭載し、画面上には、項目ごとの見出しを付けた「タブ」を設け、自分で知りたい項目を任意で選べます。また、画面の下には、停止、再生、一時停止やテキスト表示の切り替えなどの操作機能を設置しています。

④簡単な取扱いで何度も学習できる！

『ハイブリッド自動車編 CD-ROM』は、CD-ROM をセットするだけで自動的にオープニング画面が立ち上がり、繰り返し何回でも学習できます。

お客様の自動車をサポートするSSに必携です。（SS事務所のパソコンにセットしておき、困った時にすぐクリックして下さい。）

⑤「ハイブリッドセミナー」の講習内容にも準拠！

各地で好評を得ている「ハイブリッドセミナー」の講習内容にも準拠しており、講習後の復習用教材としても最適であるほか、実車でトレーニングする機会が少ないことから、イメージトレーニングツール、社内教育用ツールとしての活用も期待できる商品となっていますので、組合員各位への周知徹底をお願いします。なお、組合職員等でCD-ROMを見ていただき、組合会議等において、積極的に販売促進活動のご協力いただければ幸いです。

(4) 中型生命グループ保険 21年度加入分に関する配当金のお知らせ

中型生命グループ保険の21年度加入分について収支計算した結果、配当金は約1,690万円となりました。

20年度の配当金は約6,600万円でしたが、支払保険金が20年度対比で約4,400万円増えていることが大きく減少した理由です。

日本システム収納株式会社から対象加入者宛に配当金の内容を記載した葉書が既に発送されており、11月5日付けで掛金振替口座に着金することになっています。

例年、加入者から「配当金は経理上どのように処理すればよいのか」と問合せを受けますが、「配当金は雑収入として処理すること」とされています

(5) 中型生命専用交通傷害・傷害総合保険のご提案をお忘れなく！

中型生命グループ保険の加入者向けに提供している交通傷害保険・傷害総合保険は、団体割引等が適用され、大変割安な保険料で加入できる内容になっています。

今年度から追加された傷害総合保険は、交通事故によるケガはもちろん、工作中的のケガも支払対象となり、補償範囲がより広がっています。就業中のみ補償プランを選べば、交通傷害保険より安い保険料で加入できます。

中型生命グループ保険に新規に加入される組合員様には、必ず、こうした保険にも加入できることのPRをお願いします。

(6) SS 総合共済に「賠償交渉相談サービス」(11月15日～)

「従業員の不注意で壊してしまったお客さまの車の賠償交渉が難航している」、「修理可能な状態なのに新車の提供を要求されている」、「SS側に賠償責任があるのかわからない」などなど、お客様との賠償交渉の進め方についての相談が組合員さんから寄せられるケースがあります。

賠償交渉などでお困りの組合員さんをサポートするために、**SS総合共済の加入SS**を対象に「賠償交渉相談サービス」を**本年11月15日から提供**することとなりました。

本会が一次窓口として相談を受け付けますが、個別具体的なアドバイスは、SSリスクマネジメント研修会の講演を担当していた「株式会社損保ジャパンリスクマネジメント」でSSのトラブル解決について豊富なノウハウを有する部署が担当します。

加入期間中、相談件数2件まで無料でご利用できます。

(7) 商品問い合わせ・注文はお早めに (お願い)

洗車タオルや給油伝票等の資材関係のお問い合わせやご注文は、可能な限り時間的余裕をもってお願いいたします。

取扱いメーカーや卸商社の殆んどは、注文は当日の17時で締め切り、それ以降の注文は翌日扱となるようです。従って、全石連・共同事業Gの担当者への「お問い合わせご注文」は、日数的余裕とともに「**当日17時**」までのご連絡をお勧めします。

○ 農林漁業コーナー

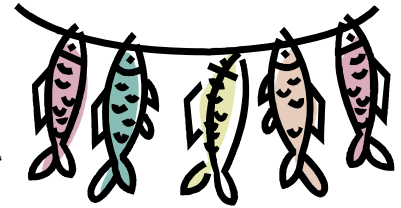
～漁業経営セーフティーネット構築事業～

第2四半期の燃油助成発動について

水産庁が実施する漁業経営セーフティーネット構築事業（漁業者向け燃油助成事業）について、第2四半期の平均原油価格は助成の発動ラインを下回ったために発動されない（助成なし）旨、一般社団法人漁業経営安定化推進協会より連絡がありました。

平成23年度の新規申込みについて

平成23年度の漁業経営セーフティーネット構築事業への新規の申し込みは23年2月～3月に受け付ける予定となりました。期日が近くなりましたら、本年度同様本会からご案内を文書にてご連絡しますのでご協力方お願いいたします。



上記についてのお問合せは全石連や地元の漁協・漁連の他、実施主体である「一般社団法人漁業経営安定化推進協会（漁安協 TEL03-6895-0100）」までご連絡下さい。

農林漁業用事務手続きポイント –その6–

農林漁業事務手続きでのお問い合わせが多いこと、書類確認・作成時に注意していただきたいことの第6弾です。

6

Q. 登録販売業者から10ヶ月前の総括表が送付されてきました。

A. 規定では販売されてから1年以内であれば還付申請することができます。

しかしながら実際には組合や本会での集計・確認の時間と元売での集計や確認の時間、さらには郵送に要する時間等も必要なため本会では追加受付の目安を8ヶ月としておりますが、最終的に間に合うならば10ヶ月前の総括表でも処理できます。

ただし、実際に間に合うかどうかは元売の還付申請のタイミングに左右されますので、半年以上前の総括表を提出する際は、まず元売に確認をして、元売が問題なければ本会に提出するようにしてください。

その際には通常全ての確認が済むまで組合に一時保管しておく「販売業者控」と「元売会社控」を組合で受付したら即登録販売業者に返送し、「元売会社控」を元売に即刻届けるようにご連絡ください。